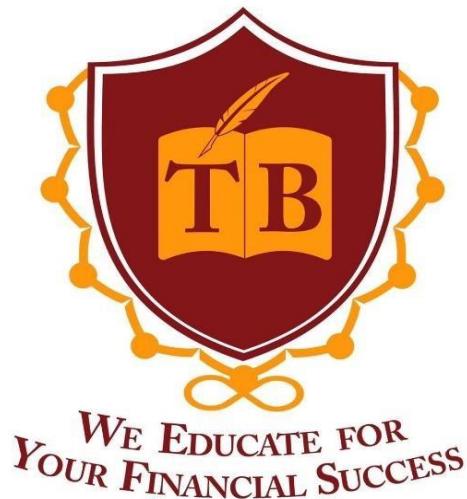


**IMPLEMENTASI BAURAN PEMASARAN PERUSAHAAN
START UP BITHEALTH DALAM LAYANAN KESEHATAN
DIGITAL**

LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN / MAGANG

Diajukan sebagai salah satu syarat mata kuliah



Oleh :

Dhea Reza Alfauziah

NIM : 212611045

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI TRI BHAKTI
BEKASI, TAHUN 2024**

LEMBAR PENGESAHAN
IMPLEMENTASI BAURAN PEMASARAN PERUSAHAAN
START UP BITHEALTH DALAM LAYANAN KESEHATAN
DIGITAL

Oleh :

Dhea Reza Alfauziah

212611045

LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN

Untuk memenuhi Syarat Diajukan Sebagai Salah Satu Mata Kuliah
Telah disetujui oleh Tim Penguji pada tanggal seperti tertera di bawah ini

Bekasi, 26 Juni 2024

Ketua Penguji

Irvan F.C. Oentoeng,SE.,MM.
NIDN : 0411118204

Anggota Penguji

Drs. Tigor Hutapea.,ME.
NIDN : 0327096203

Ketua Program Studi Manajemen

Dr. Sofia Mulida,SE.,MM.
NIDN : 0309027801

SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN

Dengan ini saya menyatakan bahwa :

1. Laporan Magang ini, adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik Sarjana Manajemen di STIE Tri Bhakti maupun perguruan tinggi
2. Laporan Magang ini murni gagasan, rumusan dan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan dari pihak lain kecuali arahan dari dosen pembimbing dan pengujii.
3. Dalam karya tulis ini tidak terdapat karya atau pendapat yang ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar Pustaka.
4. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa gelar yang telah diperoleh karya tulis ini, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi ini.

Bekasi, 26 juni 2024

Yang membuat pernyataan



Dheza Reza Alfauziah

NIM: 212611045

LEMBAR PERSETUJUAN MAGANG

Nama : Dhea Reza Alfauziah
NIM : 212611045
Jurusan : Manajemen
Bidang Studi : S1 Manajemen
Judul Laporan Magang : Implementasi Bauran Pemasaran Perusahaan Start Up BitHealth Dalam Layanan Kesehatan Digital

Laporan magang di atas disetujui sebagai salah satu karya ilmiah mahasiswa yang Bersangkutan dalam memenuhi salah satu syarat mata kuliah pada jurusan S1 Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Tri Bhakti

Bekasi, 26 Juni 2024

Mengetahui,

Ketua Program Studi Manajemen



Dr. Sofia Mulida, SE., MM
NIDN : 0309027801

Dosen Pembimbing



Drs. Tigor Hutapea., ME.
NIDN : 0327096203

ABSTRAK

Pandemi COVID-19 telah mempercepat transformasi digital di industri kesehatan, menekankan pentingnya teknologi dalam manajemen rumah sakit. Laporan ini membahas implementasi strategi pemasaran oleh BitHealth dalam memberikan layanan kesehatan digital di Indonesia. Fokus utama BitHealth adalah mengoptimalkan operasi rumah sakit dan meningkatkan layanan pasien melalui teknologi canggih seperti aplikasi mobile, telemedicine, dan solusi berbasis AI. Dalam laporan magang ini, penulis meneliti empat layanan utama BitHealth: Layanan Digital dan Pengalaman, Layanan Analisis dan Kecerdasan Buatan, Solusi Cloud, serta Implementasi Electronic Medical Record (EMR) dan Sistem Informasi Manajemen Rumah Sakit (SIMRS). Metode penelitian yang digunakan meliputi observasi, wawancara, dan studi pustaka. Observasi dilakukan dengan mengamati operasional BitHealth, sementara wawancara dengan bagian pemasaran memberikan wawasan mendalam tentang strategi pemasaran yang digunakan. Studi pustaka melibatkan analisis literatur terkait pemasaran digital dan implementasi teknologi di industri kesehatan. Hasil penelitian menunjukkan bahwa strategi pemasaran digital BitHealth, termasuk penggunaan media sosial seperti Instagram, LinkedIn, dan YouTube, serta partisipasi dalam acara-acara fisik dan virtual, efektif dalam meningkatkan kesadaran dan penggunaan layanan mereka. Selain itu, implementasi teknologi seperti AI dan solusi cloud telah meningkatkan efisiensi operasional rumah sakit dan kualitas layanan pasien. Kesimpulannya, BitHealth berhasil memanfaatkan teknologi digital untuk memberikan layanan kesehatan yang lebih baik dan efisien. Rekomendasi untuk BitHealth termasuk mempertahankan dan mengembangkan layanan yang ada, serta terus berinovasi dalam strategi pemasaran digital untuk mencapai audiens yang lebih luas.

Kata kunci : Pemasaran Digital, Layanan Kesehatan Digital, Transformasi Digital,

ABSTRACT

The COVID-19 pandemic has accelerated digital transformation in the healthcare industry, highlighting the importance of technology in hospital management. This report discusses the implementation of marketing strategies by BitHealth in providing digital health services in Indonesia. BitHealth's primary focus is optimizing hospital operations and improving patient care through advanced technologies such as mobile applications, telemedicine, and AI-based solutions. In this internship report, the author examines BitHealth's four main services: Digital and Experience Services, Analytics and Artificial Intelligence Services, Cloud Solutions, and Implementation of Electronic Medical Records (EMR) and Hospital Management Information Systems (SIMRS). The research methods used include observation, interviews, and literature study. Observations were made by observing BitHealth's operations, while interviews with the marketing department provided in-depth insight into the marketing strategies used. The literature study involved analyzing literature related to digital marketing and technology implementation in the healthcare industry. The results showed that BitHealth's digital marketing strategy, including the use of social media such as Instagram, LinkedIn, and YouTube, as well as participation in physical and virtual events, was effective in increasing awareness and use of their services. In addition, the implementation of technology such as AI and cloud solutions has improved hospital operational efficiency and the quality of patient services. In conclusion, BitHealth has succeeded in utilizing digital technology to provide better and more efficient health services. Recommendations for BitHealth include maintaining and developing existing services, as well as continuing to innovate digital marketing strategies to reach a wider audience.

Keywords : Digital Marketing, Digital Health Services, Digital Transformation.

KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas kehadiran Allah SWT atas berkat nikmat dan kasih karuniaNya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan laporan praktik kerja yang berjudul “Implementasi Bauran Pemasaran Perusahaan Start Up BitHealth dalam Layanan Kesehatan Digital”.

Selama melaksanakan kerja praktik dan menyelesaikan laporan ini, penulis telah banyak menerima bimbingan, pengarahan, petunjuk dan saran, serta fasilitas yang membantu hingga akhir dari penulisan laporan ini. Oleh karenanya, pada kesempatan ini dengan setulus hati penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Kedua Orang Tua dan keluarga yang selalu memberikan dukungan secara materil dan doa yang senantiasa mendukung saya menyelesaikan Laporan Magang.
2. Ibu Dr Sofia Maulida.SE.,MM. selaku Ketua Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Tri Bhakti
3. Bapak Drs.Tigor Hutapea,ME, selaku dosen pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan petunjuk serta saran sehingga laporan ini dapat terselesaikan.
4. Bapak Irvan FC Oentoeng,SE.,MM. selaku dosen penguji yang telah memberikan saran serta arahan sehingga laporan ini dapat terselesaikan.
5. Bapak Yosua Ongko selaku marketing communication manager Bithealth yang telah memberikan saya kesempatan magang dan dukungan.
6. Aprialdano Arjuna Jaya sebagai teman yang selalu membantu dalam pembuatan laporan ini.
7. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan disebutkan satu persatu, tanpa mengurangi rasa hormat dan terimakasih penulis atas kebaikan yang telah diberikan dalam penyusunan laporan magang ini.

Karena kebaikan dan kebijakan beliau – beliau ini maka penulis dapat menyelesaikan Laporan Praktik Kerja Lapangan ini semoga kebaikan dan jasa – jasa beliau mendapatkan balasan dari Allah SWT.

Penulis menyadari bahawa masih banyak kekurangan dari segi penulisan maupun Bahasa yang digunakan dalam membuat Laporan Praktik Kerja Lapangan ini. Untuk itu penulis menerima kritik dan saran yang bersifat membangun sebagai masukan yang sangat berguna. Namun demikian, harapan penulis semoga karya sederhana ini dapat bermanfaat sebagaimana mestinya bagi pihak – pihak yang membutuhkan.

Bekasi, 26 Juni 2024
Penulis,



Dhea Reza Alfauziah
NIM: 212611045

DAFTAR ISI

| | |
|--|------------|
| LEMBAR PENGESAHAN | ii |
| SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS | iii |
| LEMBAR PERSETUJUAN MAGANG | iv |
| ABSTRAK | v |
| ABSTRACT | vi |
| KATA PENGANTAR | vii |
| DAFTAR ISI | ix |
| DAFTAR TABEL | xi |
| LAMPIRAN..... | xii |
| BAB I..... | 13 |
| PENDAHULUAN..... | 13 |
| 1.1 Latar Belakang | 13 |
| 1.2 Rumusan Masalah | 15 |
| 1.3 Tujuan Magang/Praktik Kerja Lapangan | 15 |
| 1.4 Manfaat Magang | 16 |
| 1.5 Metode Magang | 16 |
| BAB II | 18 |
| TEORI RELEVAN | 18 |
| 2.1 Konsep Bauran Pemasaran..... | 18 |
| 2.2 konsep Produk..... | 18 |
| 2.3 Konsep Promosi | 19 |
| 2.4 Konsep Proses | 20 |
| 2.5 Unsur Bauran Pemasaran yang Lain | 22 |
| 2.5.1 Price (Harga) | 22 |

| | |
|--|-----------|
| 2.5.2 Place (Tempat)..... | 23 |
| 2.5.3 People (Orang) | 24 |
| 2.5.4 Physical evidence (Bukti Fisik) | 24 |
| BAB III..... | 26 |
| URAIAN TUGAS | 26 |
| 3.1 Penempatan dan Jadwal Magang/Praktik Kerja Lapangan | 26 |
| 3.2 Jadwal Magang..... | 26 |
| 3.3 Kegiatan Magang | 27 |
| BAB IV | 31 |
| HASIL DAN PEMBAHSAN | 31 |
| 4.1 Gambaran Perusahaan <i>Bithealth</i> secara umum | 31 |
| 4.2 Produk – produk Layanan Kesehatan BitHealth | 36 |
| 4.2.4 Layanan Implementasi Electronic Medical Record (EMR)/Instalasi Sistem Informasi Rumah Sakit (SIMRS)..... | 41 |
| 4.3 Bauran Pemasaran produk Bithealth dari Aspek Promosi | 43 |
| 4.4 Bauran Pemasaran Produk Bithealth dari Aspek Proses | 49 |
| BAB V..... | 50 |
| KESIMPULAN DAN SARAN | 50 |
| 5.1 Kesimpulan | 50 |
| 5.2 Saran – Saran..... | 52 |
| DAFTAR PUSTAKA..... | 53 |
| LAMPIRAN..... | 54 |

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 3 1 Jadwal Magang..... | 26 |
| Tabel 4. 1 Beberapa Rumah Sakit yang Menjadi Layanan Bithealth di Indonesia | 43 |

LAMPIRAN

| | |
|--|----|
| Lampiran 1 Surat Keterangan Magang | 54 |
| Lampiran 2 Sertifikat | 55 |
| Lampiran 3 Laporan Mingguan Magang | 56 |
| Lampiran 4 Penilaian Pelaksanaan Program Magang..... | 61 |
| Lampiran 5 CV..... | 62 |
| Lampiran 6 Dokumentasi..... | 63 |